

華人帶職宣教士分享

給預備營商宣教者的獻議

約廿年前，當香港華人教會對「營商宣教」這名詞仍是十分陌生的時候，我們當中就有一位宣教士在創啟地區開始探索這種宣教模式，我們給她一個別名「清清女士」。由於「營商宣教」在當時並非主流的宣教模式，亦沒有太多教會或差會了解其中的運作，所以這條路並不易走，沒有共鳴、沒有認同，亦沒有同路人，陪伴的就只有孤單。

今年農曆年初，適逢清清女士回港探親，我們於是聯同兩個機構，一起邀請清清女士主領兩次「營商宣教」講座。而本會同工亦藉此訪問清清女士，希望透過她的經歷和經驗的分享，讓有意踏上這條路的肢體有所參考。

走過「營商宣教」的日子

清清女士在外國接受神學裝備，就讀的神學院十分注重差傳（有80%的同學畢業後都成了宣教士），所以經常會聽到宣教士的分享，幫助清清女士體會西方的神學院對宣教模式的「深」與「廣」。

踏足工場之後，清清女士用了近兩年時間專注學習阿拉伯語，並且當上了翻譯，因此有機會接觸政府官員及不同的生意人，更曾經隨一些當地貿易公司到中國參加交易會擔任傳譯員。由於工場是個創啟地區，清清女士見到營商是一條出路，所以往後曾開辦餐館；目前正經營一間市場顧問公司（幫助人開設公司）和旅館，透過商業上的關係，藉著探訪，與有需要的當地移民共渡困難，以至帶出福音訊息。

聽清清女士輕描淡寫地說出了廿多年的宣教歷程，似乎當中無甚難處，但其中

的苦處，她表示每個階段都不同，真個一言難盡；幸好由於她在外國成長，性格較開朗和樂觀，雖然教會並非很了解當中的困難，但他們一直支持她；同時得到工場團隊的支持，困難的日子總是在恩典中跨過了。

清清女士指出自己的成長背景對「營商宣教」有一定的幫助，外國的生活令她較「國際化」，容易與不同國籍的人相處，有利於擴展人際網絡，相對於生活在「單元文化」中的弟兄姊妹，若要踏上這條路，要預備面對更多的適應。

一些建議

對於有心以營商宣教的模式進入創啟地區服侍的弟兄姊妹，清清女士有以下一些建議：

個人裝備方面

- 有基本神學訓練（正規或非正規）
- 掌握當地語言，要能達到生活自如
- 除了書本上的知識，更要增加跨文化經驗，幫助自己投入工場的生活

開展生意方面

- 不要急於尋找合伙人（應明白你最大的合伙人是我們的主）
- 要開展一盤能真實運作且能持續下去的生意（長期虧本的生意不容易維持）
- 要以發展天國事業作為每個商業決定的基礎，而並非單單考慮生意的利潤

建立關係網絡方面

- 與教會有良好的溝通，讓弟兄姊妹明白你的需要而給予支持，並為你祈禱
- 與團隊保持密切關係，讓自己投入「國際化」